

第 13 号

平成12年7月20日発行



REPORT

JAPAN SPORTING GOODS RETAILER

編集：日本スポーツ用品協同組合連合会

日本スポーツ用品協同組合連合会

発行：日本スポーツ用品協同組合連合会

＜2000年スローガン＞
スポーツで築こう21世紀への教育 — 知育・徳育・体育 —

JSR 日本スポーツ用品協同組合連合会 第1回定時総会 2000年全国大会 平成12年9月5日 岩手県盛岡にて開催決定

主催：日本スポーツ用品協同組合連合会

主管：岩手県スポーツ用品専門店協同組合

後援：JSR北海道・東北ブロック協議会

会場：ホテルメトロポリタン盛岡・ニューウイング

tel.019-625-1211 盛岡市駅前北通2-27

- * 9月4日15:00～18:00 第2回理事長会議
- * 9月5日 9:00～12:30 JSR第1回定時総会
 - 第1部 審議の部 9:00～10:45
 - 第2部 討議の部 11:00～12:30
 - 《昼食》 12:30～13:40
 - 全国大会・式典の部 14:00～15:00
 - 研修の部 15:30～18:00
 - 懇親会 18:30～20:30

JSRになって第1回目の定時総会が岩手県盛岡市にて開催されます。法人化して第1回目の定時総会として実のある総会にすべく、主管県と打ち合わせをして参りました。

総会の第1部は審議の部、これは法人化して審議すべき議事が多くあります。

第2部、討議の部はJSRを4委員会に分けて事業を遂行しております。その事業に関して討議をし最終的に、JSRとしての決意表明が出来るようにしたい。そして今年度のスローガンも決定したい。

この討議の部までは、JSRの組合員、所属員の参加で行います。

14:00の全国大会《式典の部》から、来賓を始め、卸、メーカーの方々にも加わっていただきます。

今回の目玉は、《研修の部》でございます。

全国大会 《研修の部》

2002年より、義務教育は週休2日制になり、学校において、部活がなくなろうとしているようです。文部省は学校体育から、社会体育に依存しようとしています。それは欧米のクラブスポーツの形態に移行したいようでもあります。

今回の《研修の部》におきましては、Jリーグの理事であり、そして今年、日本プロスポーツ大賞功労賞を受賞されました「三ツ谷洋子」先生に今後の日本のスポーツのあるべき姿についてお話をいただき、続いて文部省のクラブスポーツのモデルの筆頭にあげられております愛知県半田市「成岩スポーツクラブ」のコーディネーターであります「榊原孝彦」先生に、現場でのお話をお伺いいたします。

その後、会場からの質疑応答、またお二人の講師の先生の対談という形で、今後のスポーツショップの営業活動の焦点をどこに絞ったらよいかまで、言っただけいたらという大変欲張ったことを期待しております。

たくさんの参加をお願いいたします。



三ツ谷洋子先生



榊原孝彦先生

スポーツ振興くじ



FOR ALL SPORTS OF JAPAN

7月3日、日本体育学校健康センターと大和銀行により、スポーツ振興くじtoto（トト）の販売概要についての記者会見が行われました。今回新たに発表された内容についてご報告いたします。

toto（トト）の販売

投票の方法はマークシート方式です。JSRの販売店に設置予定のマルチメディア端末機（S-MMS）では、タッチパネル方式も利用できます。マークシート（投票用紙）にはシングルとマルチの2種類があります。

シングルの投票用紙では13試合の各試合につき、ホームチームの「勝ち」「引き分け」「負け」のいずれか1通り（シングル）を選択し、1口100円から、最大10口（1000円）まで購入できます。

マルチの投票用紙は各試合につき、「ホームチームの勝ち」「引き分け」「ホームチームの負け」の2つを選択するダブルや、3つを選択するトリプルを利用して購入出来ます。

例えばダブルを2つ、トリプルを1つ利用した場合、 $2 \times 2 \times 3 = 12$ 口（1200円）となります。

このマークシートで最も多く購入できるのは、ダブルを5つ、トリプルを1つ利用した場合、 $2 \times 2 \times 2 \times 2 \times 2 \times 3 = 96$ 口、9600円が1枚のマークシートで購入できる最高限度額としています。

現時点で111店舗の応募

過去のtotoの販売希望店舗数は、JSRレポート7号の時点で301店の希望（調査方法FAX返信）、JSRレポート9号の時点で599店の希望（調査方法大東京のテレマサービスによる電話によるアンケート調査）、JSRレポート11号の時点で131店の希望（申込書による応募）でした。

しかし、書類の未記入部分の修正連絡をしている段階で、さらに減って111店になりました。

このように希望販売店が減少した理由は、「ス

ポーツ振興くじ」という初めての事業をするについて、法律的にも新しい事業であり、慎重が求められます。販売店には契約や電気工事、NTTの工事が絡んで参ります。、それらを、JSALとして残り6ヶ月間で全国的に12000軒ほどの設置工事を消化しなければならないということから、工事をスムーズに進めるために、提出書類も細かい難しいものが要求されているということがあります。

まだこれからも申請に関わる手続きがありますが、せっかくの事業であり、ねばり強くチャレンジしていただきたく存じます。

販売店申し込みをいただいたお店とは、何度か連絡させていただいておりますが、念のため、集計漏れをしていないか確認いただきたいと存じます。お申し込みをいただいたお店を次ぎに記載いたしますので、ご確認願います。

「toto」の販売登録店

北海道	留萌市開運町	深瀬商事(株)
	士別市大通西	(株)江端商店
青森県	青森市古川	フクシスポーツ
	八戸市小中野	中村スポーツ社本店
岩手県	筑波郡紫波町	原スポーツ
宮城県	仙台市青葉区	(株)藤崎
	多賀城市八幡	スポーツショップイトウ
	石巻市中央	スポーツショップマツムラ
秋田県	本庄市谷地町	かがちゅうスポーツ(有)
福島県	福島市南中央	フクシマススポーツランド
	福島市成川	(有)プロショップ信
	須賀川市宮先	サトウスポーツ
	郡山市駅前	銀河スポーツ
茨城県	常陸太田市	(株)ヨコセスポーツ
	鹿島郡波崎町	いずみスポーツ
栃木県	安蘇郡田沼町	ヨコタスポーツ
埼玉県	浦和市原山	マインスポーツ
	越谷市西方	(有)昌和スポーツ10
	朝霞市溝沼	フタバスポーツ朝霞店
	川越市新富町	弘武道スポーツ
	比企郡小川町	松本スポーツ
	大宮市錦町	ビーアンドディー大宮店
千葉県	習志野市	ビーアンドディー津田沼店

	柏市柏	ビーアンドディー柏店	亀岡市追分町	山内スポーツ
	船橋市本町	フジスポーツ	大阪府	大阪市中央区北浜 美津濃(株)大阪店
	東金市東岩崎	堀川スポーツ		大阪市東住吉区 ヒカリスports
東京都	町田市原町田	ビーアンドディー町田アドホック店		大阪市東住吉区 ニュウスポーツ長居店
	台東区東上野	ビーアンドディー上野店		堺市北瓦町 (株)三国運動具店
	千代田区神田	美津濃(株)東京店		岸和田市宮本町 岸和田スポーツ
	千代田区神田	ヴィクトリア本店		守口市東光町 スポーツナカバ
	新宿区新宿	ヴィクトリアエルフレズ新宿店		大東市諸福 タニグチスポーツ
	葛飾区立石	山木スポーツ	兵庫県	尼崎市西立花町 アサヒスポーツ店
	葛飾区亀有	オリンピアスポーツ		伊丹市西台 阪神スポーツ
	世田谷区若林	コスギスポーツ		西脇市西脇 高瀬真三商店
神奈川県	横浜市中区	ビーアンドディー桜木町店		西脇市野村町 (株)西脇スポーツ
	愛甲郡愛川町	ノースウイングスポーツ		姫路市広畑区 飯塚運動具店
	平塚市栗八幡	シラトリSPOPIA平塚店	奈良県	桜井市栗殿万葉町 スポーツシティアラキ
山梨県	韮崎市若宮	(有)パルススポーツ	島根県	出雲市渡橋町 スポーツプラザ二脇社
新潟県	新潟市女池	ナカヤスポーツ	岡山県	岡山市大供 栄光スポーツ
	長岡市東板之上	小林スポーツ	広島県	広島市中区 アクト
長野県	小諸市加増上ノ平	エーススポーツ	山口県	宇部市新町 大林スポーツ
	松本市深志	マスマスポーツ	香川県	高松市丸亀町 スポーツマンクラブ 本店
富山県	富山市一番町	太陽スポーツ富山店		善通寺市原田 スポーツマンクラブ ハビー店
	魚津市上村木	太陽スポーツ魚津店	徳島県	徳島市寺島本町 ササクラスポーツ
静岡県	静岡市東町	シラトリ静岡ジャンボ店		徳島市八万町 ヤスナガスports社
	沼津市共栄町	シラトリ沼津ジャンボ店		徳島市沖浜 アレックススポーツ 沖浜店
	浜松市安新町	シラトリ浜松東名店		板野郡藍住町 アレックススポーツ 藍住店
	沼津市岡宮	すぽーつらんど沼津東名店		麻植郡鴨島町 アレックススポーツ 鴨島店
	富士市五味島	すぽーつらんど富士店	愛媛県	松山市山越 (有)ミシマスポーツ
	静岡市中村町	すぽーつらんど静岡店		松山市清水町 サッカープロショップいわさき
	静岡市豊田	スポーツパビリオンスルガ静岡店		西条市氷見乙 森スポーツ
	清水市春日	スポーツパビリオンスルガ清水店	高知県	高知市稲荷町 サンコウスports
	磐田市国府台	グリーンスポーツ	福岡県	大野城市栄町 (株)谷運動具店
	清水市西久保	サッカープラザFA		福岡市中央区 スポーツハヤカワ天神本店
愛知県	名古屋市中区	スポーツクエスト		北九州市小倉北 スポーツハヤカワ小倉店
	江南市古知野	サカエスポーツ	佐賀県	佐賀市呉服元町 有岡運動具用品店
三重県	四日市市諏訪栄	スポーツショップサンキャビン		佐賀市白山 スポーツハヤカワ佐賀店
	桑名市寿町	(株)桑名スポーツ	長崎県	長崎市元船町 スポーツハヤカワ長崎店
岐阜県	岐阜市神田町	(株)丸昌スポーツ	熊本県	熊本市上通 ハヤカワスポーツ館
	可児市広見	スポーツプラザヒビノ	大分県	大分市中央町 スポーツハヤカワ大分店
	多治見市栄町	センタースポーツ	宮崎県	宮崎市橋通東2 スポーツショップタダ
	海津郡海津町	アイキ		宮崎市橋通東1 (有)宮崎八光堂
	吉城郡古川町	飛驒スポーツ	宮崎県	都城市志比田町 (株)イワミツ
滋賀県	大津市長等	渡邊運動具店	鹿児島県	鹿児島市東谷山 (株)恒吉スポーツ中山店
京都府	城陽市平川横道	ファミリースポーツ		国分市中央 (株)恒吉スポーツ国分店

鹿児島市山之口町 中央スポーツ
鹿児島市鴨池 スポーツハヤカワ鹿児島本店
川内市向田本町 (有)安藤スポーツ
出水市緑町 (有)出水スポーツ

JSRのデビットカード

取り扱いのお願い

JSRとして、以上111店のお店から、「スポーツ振興くじ」の販売店の申し込みをいただいております。

もし、申し込みをしたのに、記載漏れがあったり、また、キャンセルしたのに記載されているなどございましたら事務局までご連絡ください。

事務局は原則として月、火、水、金の10:00～15:00の間は事務局員がおります。

Tel.03-3865-7691、Fax.03-3865-7704まで、願います。

まだこれから、販売店の皆様との契約手続き、販売責任者の講習会、保証金ほか代金のお振り込み契約などいろいろありますので、予定してください。日程はわかり次第ご連絡いたします。

JSRとしては、端末機は物販も、チケット販売もできる「S-MMS」というマルチメディアステーションを選択していますが、くじのみの専売機「SLT」を希望されるのでしたらご連絡ください。

重要

JSRレポート13号の発刊と前後して、**toto**お申し込みのお店には、**toto**に関する資料をお送り致しますので、よく読んでおいて下さい。それに関するご質問は、事務局までFax. (03-3865-7704) して頂ければ幸いです。

すでにお取り扱いのご契約を済ませて頂いた組合員、所属員の皆様にはお礼申し上げます。

また、NTTの工事は終了したけれども、デビットの設置が終了していないという方もあるかと存じます。JSRの方からも、NTTの工事が終了したら、即デビットカードの端末機を設置するよう連絡を取っておりますが、もし、遅れているお店がありましたら、事務局まで、電話かファクシミリでご連絡お願い致します。

デビットカードの利用率は、欧米ではクレジットカードを上回っているという情報を聞いておりますが、日本ではまだスタートしたばかりで、利用率はまだ少しであります。拡販の努力もいたしましょう。

今回もデビットカードの申込書を添付致しますので、まだ申し込みをしていないお店は是非お申し込み頂きますようお願いいたします。

すでに、申し込みが終了されたお店におかれましては、廃棄して下さい。

JTBからデビットカード促進のポスター、チラシが8月末迄には送られて参りますが、各お店におかれましても、オリジナルのPOPを作って、反応を見て下さい。

【オリジナルPOPを作って、販促を致しましょう】

お手持ちの

キャッシュカードで

お買い物

が出来るようになりました。

スポーツショップJSR

(1～4ページ：理事長より)



経営者に求められる資質

JSR顧問

安部 純平

人について

企業は、人・物・金・情報・技術・時という経営資源を有効に使って、目標を達成しようと経営活動を行う、組織体であると言われますが、この経営資源の中で、何が一番重要かと問われても、答えに窮します。

全ての要素が、うまく働きあってこそ、経営成果は大きくなるものだからです。

しかし一般的には、人・物・金……と並べられるように、人はいろいろな要素のなかで、常に第一位にランクされることから推し量って、学者も一般人達も、経営にとって人の重要度が大変高いということを知っていることに他ならないと思います。

卸売業や小売業にとって、殊のほか人の重要度は高いように思います。

そこで、これから数回にわたって、例えば経営者の資質とは何かとか、従業員の教育にはどんなことが必要とされるかといったような人に関する事柄を、思いつくままに書いてみたいと思います。

小売店の力

小売店の場合、強い小売店とか、弱い小売店とかという、強い、弱いは何によって決まるのか。確かに売上が多い少ないということが第一の基準であることは間違いありませんが、もう少し突っ込んで、何故売上の大・小ができるのかを分析してみますと、次の四つの要素が大きく働いていると思われま

- 一. 経営者の力
- 二. 従業員の力
- 三. 商品の力
- 四. 建物・立地の力

以上の四要素、このうち一. と二. は人の力であり、三. と四. は物の力であります。

経営の力が大きくなるために、この四つの要素がバランス良く大きいということが理想ですが、現実

には、なかなかそうはいかないものであります。

この四要素の関係はといいますと、経営者が従業員を育て、経営者と従業員のマンパワーが力のある商品を選択し、勝れた立地を選び、お客様にも喜ばれる店舗レイアウトを生み出すし、またこのようにして培われた商品や建物・立地の力が従業員を張り切らせ、経営者に自信を植えつけることによって、マンパワーを向上させるという循環をしていくものだと思います。

経営者の資質

小売店経営の持続発展のために、経営者の力が大変重要であるということ、もっと積極的に、経営を引っ張るのは経営者の力であると言い切っても、異論はないと思います。

さてそれでは、経営者にはどのような資質が求められるのでしょうか。

資質というのは、生まれながらに持っている性質とか才能を申します。三つあると思います。

- 一. オープン・マインド＝心の窓をいつも開けている、明るい性格。
- 二. タフ・マインド＝辛さに耐えられる、したたかな性質。
- 三. テンダー・マインド＝相手の立場を思いやる心を心を持った、やさしい性格。

この三つの心を生まれながらに持っていることが優れた経営者としての第一条件であるとは私と考えております。

この三つの心は、経営者だけに必要な資質ではなく、もちろん人間が人間であるために必要な心であることは、当然のことですが、とくに経営者には強く求められる資質であると思います。

資質は70%先天的なもので、どうしようもないものといわれていますが、努力によって、30%は身につけることができるわけです。我が身を公平に評価して、絶えず努力を続けたいものであります。

JSEC・公正取引委員会



委員長 谷 久人

1. 2000年 富山国体「あいの風 夢のせて」
 - ・夏季大会開催日程（平成12年9月9日～12日）
 - 競技種目 水泳・ヨット・カヌー・ボート・ボウリング・ゴルフ等6種目
 - ・秋季大会開催日程（平成12年10月14日～19日）
 - 競技種目 陸上・サッカー・テニス・バレーボール・バスケット等38種目

メーカー及び富山県組合の売店出店申請書提出を終了し、組合、JSEC、NESで売店活動の実施に向けて、テントの確保、設置場所の確認、販売員の割当て、売上目標の設定を進めております。
2. 2000年岐阜総体 「切り開け 岐阜から未来の1ページ」
 - ・大会開催日程（平成12年8月1日～24日）
 - 競技種目 陸上・水泳・バレーボール等33種目、開催市町村37会場

メイン会場の「世界イベント村ぎふ長良川」に主な競技が集中する為テントの数や設置場所の確保に岐阜県組合幹部が大変な苦勞をされたが事前準備も完了し、成功に終了する為、最終会議を7月13日に行う。
3. 平成12年度全国中学校体育大会 九州7県・沖縄県 16種目
 - ・大会開催日程（平成12年8月17日～25日）
 - 開催県組合、JSEC、NESで諸準備を進めております。
4. 2001年新世紀みやぎ国体 リハーサル大会「いいね “その汗、その笑顔”」
 - ・大会開催日程（平成12年2月4日～平成13年6月20日）
 - 順次各競技のリハーサル大会で本国体に向け一生懸命、勉強しております。

情報・活性化委員会



委員長 上田善重

唐突ながらみなさん『もうかってまっか』『もうけてまっせ』といっぺん云って見たいものである。この御時世、競争は激しく、価格も厳しく、もうかるはずがない。これが一般的な状態である。ところがこんな御時世でも、儲けている企業があるのである。ある航空会社のキャッチフレーズにこんなことが書いてあった。『**一步出る勇気があるならば、何かが起こる**』まさしくこの発想と実行力である。このことを一冊の本に書き上げたのが『破天荒』と題して日経BP社から発行されている一読されたい。ところでJSRもPOSレジを普及させるための環境整備事業として通産省の外郭団体である中小企業中央会から1000万円の補助金を戴くことになりました。兼ねてより申し上げているように今日の企業経営は変化のスピードや厳しさが益々顕著になり、データベースの必要性も問われております。私たち個人企業においても瞬時にあらゆるデータが『見える経営』にならなくては、これからは生き残れないのではないのでしょうか。そう云う観点からJSRの組織を生かして簡単な操作で安価なPOSレジを開発し、皆様の理解と普及をさせることを目標としております。単にPOSレジの普及だけでなく、これを採用することにより、より多くのメリットや近代経営の足掛かりになれば幸いと考えております。先日アンケート調査をお願いしたときに委員会に参加して一緒に研究してやろうと言う人数が43名ありました。S研のメンバーと合同で20名選び承諾して戴けた人が12名決まりました。7月17日に委員会を結成し、活動に入りたいと思っております。以下氏名を紹介します。

北海道	石田スポーツ	青森県	中村スポーツ店
千葉県	フジスポーツ	埼玉県	マインスポーツ
新潟県	オオミヤスポーツ	愛知県	勇全スポーツ
三重県	桑名スポーツ	滋賀県	中山スポーツ
京都府	長岡スポーツ	大阪府	岸和田スポーツ
高知県	稲門スポーツ	福岡県	谷運道具店

国際・環境・広報委員会



副委員長 小島文雄

(1) 国際

第6回理事会に於いて、世界会議を来年のJSR総会広島大会に招致する事に決定されましたので、8月5日に開催されます、世界会議の席上で立候補する事になりました。

但しあくまで、日本側の発想で一方的に立候補するので、先方のポリシーや都合により次回以降の可能性もあります。

(2) 環境

小関委員長の報告に拠ると、環境問題の意識の違いは、日本と欧州とではアイドリングストップの実施に於いても格段の違いが有り、ドイツ等ではタクシーの運転手を初めとして一般市民にアイドリングストップが身に付いた習慣となっているそうです。日本に於いても尚一層の啓蒙が必要と思われるのでJSRとしても機会を捕らえてキャンペーンステッカーの再配布を考えて行きたい。

(3) 広報

スポットライトコーナーに今後も自薦・他薦よろしくお願ひします。

常日頃お会いしている方でも、挨拶程度でなかなかその人となりに触れる機会が少なく、この欄にて思いがけずにその方の事を良く知ることが出来るのではないのでしょうか。

総務・会員増強委員会



委員長 石井憲孝

(1) ショッピングバックの状況について

日頃から総務委員会の活動推進にご協力を頂きお礼申し上げます。

さて、今回のショッピングバック作成について各県理事長宛に購入のお願いをさせて頂きましたが、7月10日現在で下記のように受注を頂きました。有難うございました。

山形県	6	埼玉県	10	東京都	12	石川県	3
福井県	1	愛知県	6	岐阜県	46	滋賀県	1
広島県	4	愛媛県	1	福岡県	10	佐賀県	2
長崎県	28	熊本県	4	大分県	4	宮崎県	29
鹿児島県	4					計	171セット

目標の200セットに少し足りませんので、未発注の県にお願いして、できるだけ早く送付したいと考えております。

(2) 会員増強について

1. デビットカード、サッカーくじ販売事業対応
方法：所属員の支店を含む事業所等を対象とした増強と新会員の加入者に対して

目標：10店

実施期間：平成12年9月1日～12月末日

2. 平成13年 ショッピングバック対応

方法：平成12年に引き続き行う場合

目標：5店

実施期間：平成13年1月10日～7月末日

3. 各県対応

方法：各県に於いて増強活動を行っていただきたい。

実施期間：平成12年9月1日～平成13年3月31日

4. JSEC対応

国体・総体・全中大会のイベント推進による新会員増強を積極的にお願ひしたい。

以上4つの対応を当面30店を目標に、推進事業を行っていただきたいと考えておりますので、各会員の皆様のご協力をお願ひ致します。

中国・四国ブロック

「第1回JSR中国・四国ブロック協議会総会について」



中国・四国ブロック会会長 平岡 博

日本スポーツ用品協同組合理事

山口県スポーツ用品小売協同組合理事長

(株)平岡運動具店 社長

日本スポーツ用品協同組合連合会中国・四国ブロック会は第1回ブロック会山口大会を平成12年6月12日～13日・山口県長門市湯本温泉・湯本観光ホテル「西京」で開催しました。昨年、8ブロックから6ブロック制の新名称への移行に伴い中国ブロック会は四国ブロック会と統合、新ブロックの名称が「中国・四国ブロック」と改まり、昨年12月22日の全国理事長会議で中国・四国ブロック会の早期会合が要請されていました。

中国ブロック会は5年前から広島県提案の「ハワイ旅行招待セール」を始め「ホノルルマラソン参加ツアー」など協同イベントを企画し昨年は「沖縄旅行招待セール」を実施、その後もイベントを計画中でしたがJSR創立に伴う名称変更でイベントは中止されていました。4月14日に岡山市で会合を開き、中国ブロック会の解散を決議、今までの残金は今回の中国四国ブロック役員会・運営費等の補助費に充て、残高を中国ブロック会の会員に配分することに決まりました。

今年の中国ブロック会総会の開催等は山口県の引き受けが決まっておりましたので四国ブロック会の方々のご理解をいただき中国地区で開催の運びとなり、メーカー・卸屋・スポーツ業界関係各位の参加で盛大に開催できました。

四国ブロック会のことは何一つ分からないため四国ブロック会の方々に大変ご迷惑をおかけ致しましたが5名の参加をいただきました。お話によりますと四国ブロックは隔年毎にブロック会議を開催されていますが、法人化されているのは高知県だけで香川・徳島・愛媛の3県は法人化申請中とのことでした。

総会は日本スポーツ用品協同組合連合会の辻本

昌孝理事長の来賓挨拶に続き、運営・予算等について審議しました。審議事項は①中国・四国ブロック会が一つになりましたが、中国・四国の地域差で事情が違い問題点も多い。次年度からは、中国・四国ブロックが交替で開催。中四国とも代表役員数名が出席して開催する。②定款・会費等は、その代表者で協議する。③中国・四国ブロック会とも前向きで新組織づくりを進める等を決めました。

三層協議会並びに懇親会共にメーカー・問屋・小売業界関係者75名の参加で行いました。この不況の中で、メーカー・問屋・小売店とも同一会費とするなど和やかに話し合い、スポーツ業界の親睦を深め、体質強化を図り、情報化時代に対応するため研修会（三層協議会）も行いました。講師には国体相撲教員の部で優勝の実績を持つ元下関南高校校長・今橋靖乃氏の「ミレニアムのスポーツを考える」の講演や親睦会が催され、翌13日美祢カントリーで5組20名でゴルフを楽しみました。

第1回とあって不安の中でのスタートでした。開催地の長門市湯本温泉は交通の不便なところですが、古くから湯治場として知られています。中国・四国ブロック会の統合の第1回会議と丁度同じ日、朝鮮半島でも南北統合への第一歩ともいえる歴史的な会談が始まりました。朝鮮半島に一番近い長門市で中四国統一の初の会で、因縁めいた気分にもなりました。最後に個人で勝手な計画を立てご迷惑をおかけしましたが業界の方々のご協力で大成功裡に終了することができましたことを深謝し御礼申し上げるとともにスポーツ業界及びJSR中国・四国ブロック会の益々の発展に今後も尽力させていただきます。

服部 昌三



日本スポーツ用品協同組合理事
岐阜県スポーツ用品協同組合 理事長
(株)丸昌スポーツ社長

(1) 直球一本

服部氏は、岐阜高校野球部が1948年に甲子園初出場でベスト8に入った時のセカンドでトップバッター、翌年には横浜の湘南高校に決勝で惜敗したものの準優勝を果たした知る人ぞ知る往年の名選手。曲がったことが大嫌いで、“ズバッと直球勝負”が生活信条でもある。「直球勝負をするためには、普段から訓練の積み重ねが大切。そうでなければ直球勝負はできません。」

(2) スポーツ店経営

大学卒業後、繊維会社に就職したが、野球と関わっていたいと、51年に脱サラで兄さんとスポーツ店を興し、66年に独立して今の会社を設立した。

専務（長男）と社員の平均年齢が26歳と若く、活気にあふれている。スポーツ店を経営してからは、高校野球の審判、夏の県大会のテレビ解説者を長年務め、野球の虫と言われている。野球の他にバスケットボールにも力を入れ、協会の会長をつとめており、一般倶楽部チーム男子3、女子1の4チームのオーナーとしてその発展に寄与している。

また、125年の長い歴史ある岐阜高校の同窓会の副会長をしており、豊富な人脈と広い交友関係が何よりの財産。懇意にしている岐阜県知事は、氏の高校野球部の2年後輩とのこと。県、市の体育協会の役員として、スポーツ県岐阜の発展に大いにその力量を発揮しておられる。

(3) 「初心忘るるべからず」

一男二女の子供のうち、2人の娘は嫁ぎ、末っ子の長男が専務として頑張っている。長女の婿は氏の岐阜高校の後輩で、現在慶応大学の野球部の監督をしており、巨人軍の高橋由信選手は教え子である。その関係で、高橋選手の千葉県のご両親とは家族ぐるみのお付き合いをしておられる。

氏は酒を一滴も飲まず、「甘党でしたが最近健康を考えて甘いものを完全に控え、朝夕ウォーキングと運動を欠かしません。」

趣味はスポーツ観戦、ゴルフ、麻雀、カラオケ。

奥さんとはいつも一緒にカラオケをエンジョイなされている。氏は笑いながら「私の欠点は生一本ということでワンマンになりやすいことかな」と言われ、それを明るい奥様がうまく補い、コントロールしてくれているとのこと。この理想的なペアと、氏が若い頃の苦勞を忘れないためにと人生訓にしている「初心忘るるべからず」にご商売繁盛と家庭円満の秘訣があることは自明でありましょう。

(4) 組合活動

氏は県の理事長として7期13年目を迎えているが、全国で屈指の立派な活動の実績をあげられておるのは、氏の確固とした信念に基づくリーダーシップによることは万人が認めるところ。理事長に就任後にきめた県のキャッチフレーズ

“Let's Join Anyway”

(～とにかく集まろう～)に、人間誰でも話せばわかるという氏の哲学を知る名フレーズに改めて脱帽。「小売組合に入らなければ、各自自治体から認知されない小売店になることも充分あり得る。」

“岐阜県をスポーツ県にしよう”という小売組合の大きな構想が、今ではみんなを動かして県ぐるみ運動に発展している。

この運動を通して、県内のすべての小売店を組合に結集していく方針を掲げ、大型店にも真正面から商売で“勝つ”小売組合を作ることができるという確信と気概に燃えて取り組んでいる。

「そのためには、まずその地域の住民にとり、役立つ小売組合でなければならない。小売店がその住民から必要とされる小売店になることが大切だ。」と強調される。そして単に物を売るだけでなく、各市町村、学校、スポーツレジャーすべてにスポーツイベントのお知らせを配布するサービス活動の他に、県内のスポーツイベントの企画から開催までその中核となって広く対応していくと言う。また県のスポーツ競技場、体育館に小売組合の常設売店コーナーを設けて着実に実績をあげている。

「本年は岐阜で2000年高校総体が開催されるので、県高体連に組合から300万円を寄贈した。組合員一同力を合わせてその成功を期して張り切っています。」

氏のめがねの奥の柔和なまなざしと、物静かな語り口に耳を傾けているうちに、いつしか内からほとばしり出る熱い情熱にぐいぐい引き込まれる思いがしました。

(K.K)

ウィンブルドン印象記



小 関 和 夫

(1) 皇太后100歳の誕生日

ホテルで読んだ6月28日のデイリーテレグラフの一面に、エリザベス女王の母君100歳の誕生パーティーでの写真。(8月4日が誕生日、6月27日にロンドン市長が主催) 100歳におなりの皇太后のエレガントなその美しさ。まずもって、おめでとうございます!

(2) 地下鉄

ウィンブルドン駅の2つ手前のサウスフィールド駅下車。ホームがグリーンと白線のテニスコートそのもの。車内で老紳士がセンターコートのチケットをかざしての自慢。国を挙げてのお祭りの感じ。

(3) 当日券への行列と記念のシール

駅からコートまで約2キロの片側道路一杯長い長い人の列。大会期間中いつも見られる光景であるという。14番コートで杉山対吉田の試合観戦の合間に隣りに座ったベルギーから来られた二人の婦人と歓談。彼女らも今朝2時間以上並んでグラウンドチケット(自由席券)を求めたとのこと。制服を着た整理員の暖かいもてなしに、長時間も苦になるところか楽しかった、明日も早起きして並びたいと言う。聞けば、情報、新聞、ジュース、水を無料でサービスされ、その時貰ったというきれいなシール“2000年のウィンブルドン選手権に並びました”を私にプレゼント。これぞ最高の記念品!



(4) センターコート

No.1コートのチケットは予め持っていたが、私の連れのとついででセンターコートチケット1枚入手。交代でアガシの初戦を観戦。なまで見る彼の敏捷さ、人気に改めて驚嘆。夢にまで見たセンターコ

ートに感無量。

(5) 公平な応援

地元英国選手の試合での応援は熱狂的。ウェーブもありました。でもその拍手は敵味方なく公平、さすが紳士の国。

(6) 試合開始時刻

センターコート、No.1コートでの試合開始時刻が午後2時、第3試合の開始が6時前後で終了が9時前後。(ロンドンは9時過ぎまで明るい) 家庭持ちの主婦は、夕刻になると食事の準備もあって帰らざるをえずコートを出られる。帰り際にチケットを置いて行ってほしいと券を回収する係が居り、そのそばにそのチケットを求めて行列ができています。それらの主婦の「試合時刻を早めて欲しい、第3試合の好カードが見たい」という希望は、テレビ放映時間の関係で叶えられるのは難しいとか。

(7) 一日の中に四季あり

ロンドンの紳士の傘を持つ姿とか、霧の都ロンドンという言葉の通り、ロンドンの天候はまさに気紛れ。

陽が射して暑いなと思うのもつかの間、いつのまにか雲が出て涼しくなり、夕方には寒さを覚え、さっきまで晴れていたのにわか雨が来るというのを体験。さすが各コートには若人が待機していて、コートの脇に用意してあった覆いをさっとコートにカバー。少し待っていると雨がやんで試合再開。芝のコートなので、それでなくても滑りやすいので、雨には細心の注意と周到な備え。

この度は初日からたった2日間だけの観戦でしたが、ウィンブルドンの素晴らしい大会の雰囲気満喫できました。

世界スポーツ用品小売概観 (フランス・fnca社資料による)

1998年度売上100万ユーロ以上61社 (紙面の都合で50社に限定)

小関 和夫

(換算1ユーロ=117.41円)

No.	社名	共同仕入機構	国	商標	店舗数	売上 (百万円)
1		インタースポーツ インターナショナル	スイス	 Enseigne (exploitant éventuel)	4315	633,368
2	ベネター		アメリカ		3828	396,141
3		スポーツ2000 インターナショナル	ドイツ	 Membres : Pays/enseigne (exploitant éventuel)	2664	320,412
4		ネーションズベスト スポーツ	アメリカ		900	302,213
5	デカスロン		フランス		215	232,707
6	スポーツ オーソリティ		アメリカ		199	179,050
7	アルペン		日本		414	147,937
8	L.L.ビーン		アメリカ		10	112,244
9	JJBスポーツ		イギリス	 Sports Division	449	100,973
10	バスプロショップ		アメリカ		—	100,738
11	カルスタット		ドイツ		—	97,800
12	ラリー		フランス		904	97,567
13		スポーツインク	アメリカ		550	95,102
14	ジャスト・フォー・ フィット		アメリカ		147	86,766
15	カベラ		アメリカ		7	77,725
16	メトロ		ドイツ		—	77,491
17		カナディアン・タイヤ	カナダ		426	75,142
18	ガルト スポーツ		アメリカ		125	73,616
19	フットアク ションUSA		アメリカ		572	73,146
20	上州屋		日本		291	70,681
21	REI		アメリカ		51	65,632
22	ディックス		アメリカ		70	64,928
23	ヴィクトリア		日本		138	61,053
24	スポーツアンド レクリエーション		アメリカ		59	59,175

海外レポート

No.	社名	共同仕入機構	国	商標	店舗数	売上(百万円)
25	フィニッシュライン		アメリカ		358	58,470
26		ゴールデンチームスポーツ	ドイツ		707	56,122
27	アカデミー		アメリカ		44	55,770
28	ビッグ5		アメリカ		221	54,948
29	ゼビオ		日本		75	44,969
30	モデルズ		アメリカ		86	40,272
31	ミナミ		日本		68	39,685
32	パシフィックサンウェア		アメリカ		441	35,927
33	エルコルトイングレス		スペイン		53	35,223
34	オシュマンズ		アメリカ		63	34,519
35	スポーツチェック		ドイツ		10	32,992
36	プレイ・イト・アゲインスポーツ		アメリカ		600	31,936
37	ロイヤルスポーツテイングハウス		シンガポール		—	30,174
38	ゴルフスミス		アメリカ		—	27,944
39	オールスポーツ		イギリス		—	26,182
40	二木ゴルフ		日本		67	25,948
41	JDスポーツ		イギリス		100	25,478
42		テクニシャンスポーツ	フランス		430	25,243
43	ダンハムズ		アメリカ		112	25,126
44	ブラックスグループ		イギリス		189	24,890
45	ギャリアンズ		アメリカ		19	24,539
46	ホンマゴルフ		日本		119	23,247
47	タカミヤ		日本		59	21,251
48		フェアプレイ	オランダ		412	20,547
49	スタジアム		スウェーデン		62	19,490
50	ムラサキ		日本		—	18,903

編集後記

1. 委員会便りに初めて副委員長に登場して頂きました。これを機に、ニューメンバーの投稿を改めてご期待申し上げます。

2. ブロック紹介は統合まもない中国・四国ブロック。合併による苦勞を乗り越えてご成功を祈ります。

3. スポットライトに登場の服部様。インタビューで氏の素晴らしさに改めて敬服。わが業界にも人材多く将来に曙光。

4. ウインブルドンでのあまり表に出ない印象の一端を記述。すっかりテニスのとりこになりました。

(K.K)